

淡江大學 1 1 1 學年度第 2 學期課程教學計畫表

課程名稱	行銷管理	授課 教師	張秀琦 CHANG, SHIOU-CHI
	MARKETING MANAGEMENT		
開課系級	資管三A	開課 資料	實體課程 必修 單學期 3學分
	TLMXB3A		
課程與SDGs 關聯性	SDG4 優質教育 SDG8 尊嚴就業與經濟發展 SDG11 永續城市與社區		
系（所）教育目標			
一、習得瞭解專業知識。 二、有效學習自我規劃。 三、植基理論契合實務。 四、人際溝通團隊合作。 五、分析問題提供建議。 六、道德知覺全球公民。			
本課程對應院、系(所)核心能力之項目與比重			
A. 熟悉商管專業的基本知識。(比重：40.00) B. 具備專業知識的表達能力。(比重：40.00) C. 具備資訊蒐集運用的能力。(比重：10.00) D. 具體審辨分析的思考能力。(比重：10.00)			
本課程對應校級基本素養之項目與比重			
1. 全球視野。(比重：5.00) 2. 資訊運用。(比重：30.00) 3. 洞悉未來。(比重：5.00) 4. 品德倫理。(比重：15.00) 5. 獨立思考。(比重：5.00) 6. 樂活健康。(比重：5.00) 7. 團隊合作。(比重：30.00) 8. 美學涵養。(比重：5.00)			

課程簡介	本課程介紹行銷管理的基礎理論與實務，並透過課堂中的討論與練習，以增加行銷管理的專業技能。課程內容：瞭解行銷管理、行銷資訊觀察、市場趨勢與機會、產品流通與價值、行銷溝通價值。
	This course introduces the theories and case studies of marketing management, and through the exercises to increase the professional skills of marketing management. Topics content: understanding marketing management, observation marketing information, market trends and opportunities, product circulation and value, marketing communicating value.

本課程教學目標與認知、情意、技能目標之對應

將課程教學目標分別對應「認知 (Cognitive)」、「情意 (Affective)」與「技能 (Psychomotor)」的各目標類型。

- 一、認知(Cognitive)：著重在該科目的事實、概念、程序、後設認知等各類知識之學習。
- 二、情意(Affective)：著重在該科目的興趣、倫理、態度、信念、價值觀等之學習。
- 三、技能(Psychomotor)：著重在該科目的肢體動作或技術操作之學習。

序號	教學目標(中文)	教學目標(英文)
1	學生透過課程的學習將能夠瞭解及應用行銷管理基礎理論與實務。	Student will be able to understand and apply the concepts and practices of marketing management.

教學目標之目標類型、核心能力、基本素養教學方法與評量方式

序號	目標類型	院、系(所)核心能力	校級基本素養	教學方法	評量方式
1	認知	ABCD	12345678	講述、討論	作業、討論(含課堂、線上)、報告(含口頭、書面)

授課進度表

週次	日期起訖	內容 (Subject/Topics)	備註
1	112/02/13~ 112/02/19	行銷管理的本質	
2	112/02/20~ 112/02/26	行銷策略	
3	112/02/27~ 112/03/05	行銷環境	
4	112/03/06~ 112/03/12	行銷分析	
5	112/03/13~ 112/03/19	市場定位	
6	112/03/20~ 112/03/26	產品策略	
7	112/03/27~ 112/04/02	服務與體驗	

8	112/04/03~ 112/04/09	制訂價格	
9	112/04/10~ 112/04/16	行銷通路	
10	112/04/17~ 112/04/23	期中考試週	
11	112/04/24~ 112/04/30	零售、批發與物流	
12	112/05/01~ 112/05/07	整合行銷	
13	112/05/08~ 112/05/14	管理大眾溝通	
14	112/05/15~ 112/05/21	管理客製化與互動式溝通	
15	112/05/22~ 112/05/28	執行與控制	
16	112/05/29~ 112/06/04	期末報告(一)	
17	112/06/05~ 112/06/11	期末報告(二)	
18	112/06/12~ 112/06/18	期末考試週	
修課應 注意事項	於開學第一週課堂上公佈		
教學設備	電腦、投影機		
教科書與 教材	行銷管理：理論解析與實務應用，曾光華，前程文化，八版。 行銷管理，林建煌，華泰文化，第八版。		
參考文獻	行銷學(18e)，Philip Kotler、Gary Armstrong原著，廖淑伶、馬友蕙編譯，高立圖書		
批改作業 篇數	篇（本欄位僅適用於所授課程需批改作業之課程教師填寫）		
學期成績 計算方式	◆出席率： 20.0 %   ◆平時評量：20.0 %   ◆期中評量：30.0 % ◆期末評量：30.0 % ◆其他〈 〉：        %		
備考	「教學計畫表管理系統」網址： <a href="https://info.ais.tku.edu.tw/csp">https://info.ais.tku.edu.tw/csp</a> 或由教務處首頁→教務資訊「教學計畫表管理系統」進入。 <b>※不法影印是違法的行為。請使用正版教科書，勿不法影印他人著作，以免觸法。</b>		