

淡江大學 108 學年度第 2 學期課程教學計畫表

課程名稱	行銷管理研討	授課 教師	李月華 LEE, YUEH-HUA
	SEMINAR IN MARKETING MANAGEMENT		
開課系級	大數據碩一 A	開課 資料	實體課程 必修 單學期 3學分
	TLXDM1A		
系 (所) 教育目標			
<p>一、培育學生具研究大數據的能力。</p> <p>二、培育學生具大數據程式設計的能力。</p>			
本課程對應院、系(所)核心能力之項目與比重			
<p>A. 具研究大數據分析理論的能力。(比重：40.00)</p> <p>C. 具整合各領域之知識的能力。(比重：40.00)</p> <p>D. 具邏輯推理的能力。(比重：20.00)</p>			
本課程對應校級基本素養之項目與比重			
<p>4. 品德倫理。(比重：20.00)</p> <p>5. 獨立思考。(比重：40.00)</p> <p>7. 團隊合作。(比重：20.00)</p> <p>8. 美學涵養。(比重：20.00)</p>			
課程簡介	<p>本課程旨在透過整體性的理論架構提供同學對相關行銷管理活動的整合性分析，課程內容涵蓋不同行銷議題探討與個案分析，期使同學學習最新的行銷概念與實務操作之問題。</p>		
	<p>Marketing-oriented thinking is a necessity in today's competitive world. This course is aim to enhance students' knowledge about how to carefully analyze needs, identify opportunities, and create value-laden offers for target customer groups that competitors can't match</p>		

本課程教學目標與認知、情意、技能目標之對應

將課程教學目標分別對應「認知 (Cognitive)」、「情意 (Affective)」與「技能(Psychomotor)」的各目標類型。

- 一、認知(Cognitive)：著重在該科目的事實、概念、程序、後設認知等各類知識之學習。
- 二、情意(Affective)：著重在該科目的興趣、倫理、態度、信念、價值觀等之學習。
- 三、技能(Psychomotor)：著重在該科目的肢體動作或技術操作之學習。

序號	教學目標(中文)	教學目標(英文)
1	培養學生行銷之基本知識	Introduce the fundamental concepts and elements of Marketing
2	市場調查基本能力	Enhance student's ability of market survey and problem-solving
3	培育學生具備企劃能力	Intensify student's planning and decision-making skill
4	國際視野與創新能力課堂	Expand student's horizons and increase innovativeness

教學目標之目標類型、核心能力、基本素養教學方法與評量方式

序號	目標類型	院、系(所)核心能力	校級基本素養	教學方法	評量方式
1	認知	CD	57	講述、討論	討論(含課堂、線上)、報告(含口頭、書面)
2	技能	CD	57	講述、討論	測驗、討論(含課堂、線上)、報告(含口頭、書面)
3	情意	CD	57	講述、討論	測驗、討論(含課堂、線上)、報告(含口頭、書面)
4	情意	A	48	講述、討論	測驗、討論(含課堂、線上)、報告(含口頭、書面)

授課進度表

週次	日期起訖	內容 (Subject/Topics)	備註
1	109/03/02~ 109/03/08	課程介紹及行銷規劃	
2	109/03/09~ 109/03/15	策略行銷	
3	109/03/16~ 109/03/22	消費者市場與行為分析	
4	109/03/23~ 109/03/29	品牌形象分析及文字資料整理	線上非同步教學
5	109/03/30~ 109/04/05	行銷數據分析應用	線上非同步教學

6	109/04/06~ 109/04/12	市場區隔與目標市場	
7	109/04/13~ 109/04/19	產品價值塑造與商業模式	
8	109/04/20~ 109/04/26	訂價思維與策略	
9	109/04/27~ 109/05/03	期中考	
10	109/05/04~ 109/05/10	產品	
11	109/05/11~ 109/05/17	報告:商業模式	
12	109/05/18~ 109/05/24	網頁製作及GA分析	線上非同步教學
13	109/05/25~ 109/05/31	行銷儀表板應用	線上非同步教學
14	109/06/01~ 109/06/07	產品流通與後勤管理	
15	109/06/08~ 109/06/14	廣告	
16	109/06/15~ 109/06/21	數位行銷&直效行銷	
17	109/06/22~ 109/06/28	期末考：報告-行銷期刊報告	
18	109/06/29~ 109/07/05	教師彈性補充教學	
修課應 注意事項	1. 分組報告：自行分組4人為一組。 2. 平時評量是指作業及課堂討論。 2. 學期成績60~69分者，則視平時上課態度及缺曠記錄予以調整分數。		
教學設備	電腦、投影機		
教科書與 教材	行銷管理 林建煌 7版 華泰 數位行銷 黃俊堯 雙葉書廊		
參考文獻			
批改作業 篇數	篇（本欄位僅適用於所授課程需批改作業之課程教師填寫）		
學期成績 計算方式	◆出席率： % ◆平時評量：20.0 % ◆期中評量：15.0 % ◆期末評量：15.0 % ◆其他〈報告2次〉：50.0 %		
備考	「教學計畫表管理系統」網址： https://info.ais.tku.edu.tw/csp 或由教務處 首頁→教務資訊「教學計畫表管理系統」進入。 ※不法影印是違法的行為。請使用正版教科書，勿不法影印他人著作，以免觸法。		